

## INCOTERMS 2000

**EXW Franco Fabbrica** (...luogo convenuto) "Ex works" esattamente significa la responsabilità di depositare la merce da parte del compratore nei propri locali o in altro luogo convenuto. Questa clausola prevede un livello molto basso di obblighi a carico del venditore. L'azienda produttrice non ha il compito di caricare la merce su alcun veicolo, se non concordato in anticipo con il cliente. Il cliente acquisisce quindi tutte le responsabilità della merce fino a destinazione sopportando tutte le spese e i rischi per ritirare la merce nei locali del venditore.

**FCA Franco vettore** (...luogo convenuto) questa clausola e' stata creata per far fronte alle richieste di trasporto multimodali, quale il container o roll-on, traffico roll-off provocati dai rimorchi e traghetti. Basato sullo stesso principio del F.O.B. (franco a bordo), salvo che il venditore mantenga i proprio impegni fino a quando le merci vengono consegnate in custodia del corriere dal luogo di partenza prestabilito. Se durante la stipulazione del contratto non venga deciso un luogo di partenza, le parti in causa debbono quindi precisare un luogo dove il corriere possa ritirare la merce e assumersi il relativo impegno. Il rischio di perdita e di danneggiamento viene trasferito dal venditore al compratore in quel preciso istante e non a bordo del vettore concordato. Precisamente il termine "Vettore o corriere" significa chiunque da quale o in di chi nome un contratto di vettore stradale, ferroviario, aereo, marittimo, o una combinazione multimodale e' stato fatto. Quando il venditore sara' quindi in possesso del Bill of Lading, Way bill o ricevuta del corriere, sarà compito suo presentare tale documento rilasciato dal corriere.

**FAS Franco Lungo Bordo** (...porto d'imbarco convenuto) "F.A.S." o " Franco Lungo Bordo" richiede che il venditore in questione di mettere la merce sottobordo alla nave nel porto di imbarco stabilito. Si verifica in tale momento il passaggio delle responsabilità da venditore a compratore e quindi a partire da questo le spese e i rischi di danneggiamento o perdita della merce graveranno sul compratore. A differenza del FOB, FAS richiede dunque che il compratore si occupi dell'esportazione e affronti i costi del carico merce.

**FOB Franco a Bordo** (...porto d'imbarco convenuto) in questo caso, s'intende che la merce superi la murata della nave nel porto di imbarco convenuto. Tutte le spese ed il rischio di perdita e di danneggiamento verrà trasferito al conseguentemente al compratore a partire da quel momento. Nel FOB lo sdoganamento della merce all'esportazione e' a carico del cliente.

**CFR Costo e nolo** (... porto di destinazione convenuto) "CFR" richiede che il venditore sopporti tutti i costi necessari per il trasporto della merce fino al porto di destinazione convenuto, ma sin dal momento della consegna i rischi di danneggiamento e di perdita si trasferiscono dal venditore al compratore quando le merci passano la murata della nave nel porto convenuto. In questo caso l'assicurazione diventa responsabilità del compratore.

**CIF Costo, Assicurazione e Nolo** (... porto di destinazione convenuto) "CIF" molto semplicemente ha la stessa definizione di CFR, l'unica differenza e' che prevede che il venditore in questione aggiunga un'assicurazione per il trasporto che copra i rischi di danneggiamento e perdita. Il venditore dovrà quindi stipulare un contratto assicurativo e pagare un'assicurazione premium. L'assicurazione viene generalmente usata per spedizioni internazionali che domestiche.

**CPT Trasporto Pagato fino a** (...luogo di destinazione convenuto) Questo caso consiste che il venditore deve consegnare la merce al vettore. Sopportando le spese di trasporto del vettore fino al luogo di destinazione pattuito. I rischi inerenti il danneggiamento o la perdita e le altre spese varie passano dal vettore a carico del compratore. In accordo, questa soluzione di "freight/carriage

paid to" può essere usata per ogni tipo di trasporto. Infine il venditore sarà quindi tenuto a fornire il Bill of Lading, way bill, o ricevuta del vettore, alla persona con cui ha stipulato il contratto.

**Trasporto e Assicurazione Pagati Fino A** (...Luogo di destinazione convenuto). Questo termine ha la stessa funzione di CPT, ma il venditore debba stipulare una copertura assicurativa minima contro il rischio di perdita o danneggiamento della merce durante il trasporto. Il venditore stipulerà un contratto con l'assicuratore e pagherà per un'assicurazione PREMIUM. Dal momento della consegna della merce al vettore le spese e i rischi di perdita o di danneggiamento, sono a carico del compratore.

**DAF Reso Frontiera** (...Luogo di destinazione convenuto) ha come definizione che il venditore si assuma le proprie responsabilità fino a quando la merce venga scaricata dal mezzo di trasporto nel punto e luogo pattuiti alla frontiera doganale del paese confinante. Questa clausola viene usata soprattutto per trasporti di stampto ferroviario o stradale. Il compratore sarà quindi tenuto ad organizzare e sostenere le spese per lo sdoganamento.

**DES Reso Ex ship** (... porto di destinazione convenuto) In questa clausola, il venditore deve mettere a disposizione la merce a bordo della nave nel porto di destinazione prestabilito. Il venditore deve quindi sopportare i costi e i rischi per far giungere la merce non ancora scaricata nel luogo convenuto fino al porto di destinazione. Le spese di scarico e sdoganamento saranno attribuite al compratore.

**DEQ Reso Banchina** (... porto di destinazione convenuto) In questo caso, il venditore mette a disposizione del compratore la merce non sdoganata all'importazione sulla banchina del porto di destinazione prestabilito. Sul venditore quindi gravano i costi e i rischi per depositare la merce nel luogo convenuto e per lo scarico sino la banchina.

**DDU Reso non sdoganato** (... Luogo di destinazione convenuto) Il venditore in questo caso si assume le responsabilità di consegnare al compratore nel luogo di destinazione scelto la merce non ancora sdoganata all'importazione e non scaricata. Il venditore deve sopportare quindi i costi e i rischi per depositare la merce a destinazione. Gli oneri per importare l'importazione sono a carico del compratore.

**DDP Reso sdoganato** (... luogo di destinazione convenuto) Tale clausola prevede un elevato numero di rischi e oneri per il venditore. In questo caso viene pattuito che il venditore depositi la merce nel luogo di destinazione prestabilito, inclusivo di sdoganamento e oneri per importazione. Se entrambi le parti tengono a precisare eventuali chiarimenti in merito al trasporto, sdoganamento, spese da sostenere o altro, sono tenuti a precisarlo